

Kort om Portal

Startskottet: Grundades i november 1998 av Mikael Lindqvist, Fredrik Pürkner och Jonas Sundkvist.

Säte: Stockholm

Anställda: 92

Omsättning: 505 miljoner SEK 2007

Utmärkelser: "Ett Superföretag" av Veckans affärer 2005–2007, "Ett Gasellföretag" av Dagens Industri 2003–2007, "HP Preferred Partner of the year 2005", "IT-Branschens Siriuspris 2006", "Årets Lenovo Partner 2006" och "HP Preferred Partner EMEA Attached 2007".

Vill du veta mer?

PORTAL VOLYM

Fredrik Pürkner

Telefon: 08 - 52 25 30 02
Mobil: 0709 - 15 22 17
E-post: fredrik@portal.se

PORTAL ENTERPRISE

Hans Gogoll

Telefon: 08 - 52 25 30 30
Mobil: 0709 - 76 67 04
E-post: hans.g@portal.se

PORTAL LOGISTIK

Jonas Sundkvist

Telefon: 08 - 52 25 30 01
Mobil: 0709 - 15 22 16
E-post: jonas@portal.se

PORTAL LICENS

Petter Albertsson

Telefon: 08 - 52 25 30 17
Mobil: 0707 - 77 53 27
E-post: petter@portal.se

PORTAL PRINT SOLUTIONS

Stefan Fältén

Telefon: 08 - 52 25 30 90
Mobil: 0707 - 79 39 00
E-post: stefan.falten@portal.se

PORTAL AB

Telefon: +46 (0)8 - 52 25 30 00
Fax: +46 (0)8 - 52 25 30 99
E-post: info@portal.se
www.portal.se



"Våra kunder väljer oss för att vi levererar IT-lösningar av bästa kvalitet. Men mest av allt uppskattar de vårt personliga engagemang."

Låt oss berätta mer om din hemarena.



“Vi är din hemarena för IT-produkter, tillbehör och tjänster”



Tomas Wanselius, vd

När Portal startades i november 1998 var ambitionen att satsa på traditionell pc-återförsäljning till företag och organisationer med tyngdpunkten på personliga kundrelationer. Vår snart tioåriga taktik som bygger på ett samspel mellan kunder, partners och medarbetare har visat sig vara ett vinnande koncept. Aldrig har vi frångått vår filosofi att ständigt lyssna på våra kunders behov och utveckla Portal därefter. I dag har vi ett välutvecklat och starkt erbjudande genom en bred produkt- och tjänsteportfölj. Jag hoppas att denna broschyr ska ge dig en inblick över vilka vi är och vad vi har att erbjuda. Men viktigaste av allt är fortfarande det personliga mötet och samtalet. Välkommen att höra av dig så berättar vi mer.

Portal och totalåtagandet

Genom våra fem affärsområden kan vi i dag erbjuda våra kunder allt ifrån traditionell produktförsörjning och licenshantering till förädlad logistik och avancerade lösningar inom IT-infrastruktur med tillhörande tjänster. I samarbete med Captive Finance Sweden AB kan vi också via Portal Finans erbjuda våra kunder flexibla och märkesoberoende finansieringslösningar. Vi vänder oss till företagsmarkanden och bland kunderna finns många stora företag och organisationer. För att säkerställa kvaliteten mot våra kunder så arbetar vi med världsledande tillverkare, ofta i direkt partnerskap. Portal anpassar sig ovillkorligt efter kundernas krav och förutsättningar genom att erbjuda kundunika lösningar med hög leveranskapacitet- och precision och genom att arbeta i skräddarsydda team. På så sätt får Portals kunder ett dedikerat team som vet vad som passar kunden bäst, en egen kontaktperson och alltid ett initierat och personligt bemötande.

Portal och de gröna lösningarna

Det gröna temat löper som en grön tråd genom vårt totala erbjudande. När du handlar hos Portal väljer du att handla grönt. Men i första hand säljer vi kostnadseffektiva och säkra lösningar – miljöaspekten får du på köpet. Det handlar om miljöklassade arbetsstationer, trådlösa nätverk, bladeservrar, virtualisering av serverparken, utskrifts- och kopieringslösningar eller logistiklösningar. En finansieringslösning genom Portal Finans bidrar också till planetens överlevnad genom sin totala livscykel med alltifrån ägandefrågan och ansvaret för miljön till "Remarketing" med återanvändning och återtag.

Portal och skillnaden

Vi vill göra skillnad, skapa värde och underlätta för våra kunder i vardagen. Vi är inte ensamma om att leverera IT-lösningar till företagsmarknaden. Men när du kliver in på din hemarena törs vi lova att du märker skillnaden. Skillnaden mellan oss och våra konkurrenter är våra lyhörda och engagerade medarbetare. Vi tror att enbart rena produkttegenskaper tappar en gnutta i värde när kunderna gör sina val. Våra medarbetare brinner för våra kunder och har god förmåga att tolka och tyda deras signaler och affärsbehov i ett tidigt skede. Deras hängivenhet och engagemang har resulterat i flertalet långa och fruktbara kundrelationer. Relationer som i sin tur har bidragit till att vi har belönats med en rad fina utmärkelser från partners och andra.

Några goda skäl

- » det personliga engagemanget
- » den flexibla organisationen
- » den breda och djupa kompetensen
- » det dedikerade säljteamet och din egna kontaktperson
- » de snabba och säkra leveranserna
- » det hängivna totalåtagandet
- » den sampackade leveransen med en följesedel och en faktura
- » de kundanpassade lösningarna
- » de kostnadseffektiva och gröna lösningarna



Våra affärsområden

PORTAL VOLYM

Genom affärsområdet Portal Volym kan vi erbjuda våra kunder ett av marknadens bredaste sortiment av IT-produkter, tillbehör och därtill knutna tjänster. Vi är en märkesoberoende leverantör som säljer kvalitetsprodukter från världsledande tillverkare såsom HP, IBM, Lenovo, Symantec, Philips, NEC, Fujitsu Siemens och Lexmark. Portal Volym tar ett helhetsgrepp kring din IT-investering och kan hjälpa till med allt ifrån behovsanalys, produktförsörjning, hård- och mjukvarukonfigurering, finansieringslösningar, service och support till återtag av förbrukade produkter eller återköp av gammal utrustning.

PORTAL ENTERPRISE

Affärsområdet Portal Enterprise erbjuder medelstora företag och organisationer säkerhets- och nätverkslösningar samt rådgivning, implementering och drift av affärskritiska system. Våra certifierade säljare och tekniker har bred och djup erfarenhet inom området och vi arbetar i direkt partnerskap med ledande tillverkare såsom HP, IBM, SUN, Microsoft, VMware, Cisco. En ogenomtänkt eller ineffektiv IT-infrastruktur kan äventyra företagets affärsverksamhet och till och med ge juridiska påföljder i och med högt ställda regulatoriska krav. Genom konsolidering och effektivisering av servrar, storage och nätverkslösningar hjälper vi dig att finna nya vägar för att arbeta smartare och inte minst sänka kostnaderna. Vi tar ett helhetsansvar och vårt erbjudande täcker allt från förstudie till implementering och drift.

PORTAL LOGISTIK

Affärsområdet Portal Logistik erbjuder en märkesoberoende kundunik logistiklösning med flera leveransalternativ baserade på ett antal mervärdestjänster. Det handlar om att effektivisera, underlätta och minska kostnaderna i våra kunders inköpsprocesser. Våra logistiktjänster rymmer allt från komplicerade uppdrag till mindre och enklare punktinsatser. Allt levereras enligt dina önskemål snabbt och säkert och till rätt plats. Vårt åtagande spänner ifrån inköp till återtag av gammal utrustning. Det ger dig som kund flexibla lösningar som bidrar till kortare ledtider, mindre kapitalbindning, mindre administration och inte minst kostnadsbesparingar.

PORTAL LICENS

Portal Licens hjälper till med alla typer av licensfrågor och strategiska beslut som rör inköp och hantering av programvara. Licenshantering kan vara besvärligt. Många upplever ett obegripligt och komplext regelverk samtidigt som de saknar verklig kontroll på situationen. Portal Licens fungerar som rådgivare och vägleder dig genom regelsystemet för att finna den bästa tänkbara licenslösningen för ditt företag. Genom vårt åtagande slipper du onödiga juridiska och ekonomiska risker, får bättre kontroll samt en enklare och effektivare licenshantering. Genom PLM (Portal Licens Management) tar vi ett helhetsgrepp kring din licenshantering och bistår med mer långtgående tjänster. Vi hjälper till med alltifrån analysfas och strategiska beslut till kontroll över mjukvaruinvesteringar, löptider och förnyelser av ingångna avtal med tillverkarna.

PORTAL PRINT SOLUTIONS

Affärsområdet Portal Print Solutions erbjuder helhetslösningar för en säker, kostnadseffektiv och lätt hanterlig dokument- och utskriftshantering. Eftersom vi arbetar märkesoberoende och i nära samarbete med våra partners kan våra kunder förvänta sig snabba och säkra lösningar oavsett märke och modell. I dag är informationsflödet massivt och det kan vara svårt att ha kontroll över all information som cirkulerar i ett företag. Kostnaderna för kontorsutskrifter är också många gånger stora på grund av en ineffektiv maskinpark och ett bristfälligt supportstöd. Portal Print Solutions tar ett helhetsgrepp över din dokumenthantering med fokus på säkerhet och spårbarhet. Vårt åtagande spänner ifrån analysfas till återtag av gammal utrustning.

Vår finansieringslösning

FINANS

Portal Finans erbjuder flexibla lösningar för finansiering och återtag av IT genom ett samarbete med Captive Finance Sweden AB. Vi erbjuder märkesoberoende finansieringslösningar specifikt anpassade efter kundernas behov och krav. Genom att ansvara för hela processen från hyra till hantering och återtag av uttjänt teknologi minskar totalkostnaden (TCO) för företagets IT-plattform. Möjligheten till utbyten och förändringar under hyresavtalstiden gör att man alltid kan anpassa storleken på IT-parken efter organisationens behov.